

【無線通信の応用】

開発・改善・コストダウン エンジニアリングサービス

— お客様のゴール —

- ✓ 技術のイメージをつかみ、設計を実感できる
- ✓ 問題のカベを突破する 課題を解決できる
- ✓ 作業効率アップ、コスト削減、利益向上方策

【このような 気になるお悩み ありませんか？】

- 製品開発で無線・通信技術の知見が少ない
- 設計レベルが高くないためか製品価値が低いかも
- 顧客やサプライヤー（外注）と技術的な話が難しい
- 外部依存しているので自社の強みが弱い
- 製品や機械が誤動作/故障することがある
- 製造不具合、顧客クレームが多い
- 外注加工（設計・製造）のため変動費が多い
- 業務にムダがあるのか利益向上できない
- コストダウンを図る方法が思いつかない
- デジタル化(DX)がうまくいかない

事務屋でない技術屋視点での特徴と裏付け

特徴1

斬新な発想

特徴2

多面的な観点

特徴3

豊富な現場経験

【 裏付け 】

4つの優位性：「経験」に基づく、「理論」、「実践」、「協業」
3つの実行力：「技術力」、「企画力」、「伝達力」

お悩み・問題解決のお手伝い 力になります！

技術支援内容と得られる成果

番号	技術支援の内容	得られること
1	問題・課題への対策提案	顧客の求める製品像
2	必要な技術の選択・取得	新製品開発、既存品安定動作
3	技術の活用、アイデア創出	顧客満足度、ノウハウ
4	技術教育	競争力向上
5	デジタル化支援	コストダウン、業務効率化

支援サービスの事例

- 1.製品開発で機能を無線化支援（装置コントローラの無線制御化）
- 2.ノイズ対策で電子機器誤動作の改善（Wi-Fiトラブル対策）
- 3.サプライヤへの依頼・確認支援（無線回路の見立てと妥当性）
- 4.プロジェクト遂行指導と軌道補正（プロジェクト遂行の伴走）
- 5.プロジェクト観点でのコストダウン手法（利益向上のお手伝い）
- 6.デジタル化の推進支援（企業体質、業務改善・効率化指導）
- 7.社員への技術教育（技術指導、技術トレンドの解説）
- 8.デザインレビューの支援（設計漏れ・誤りの指摘）
- 9.システム観点の支援（複雑な業務の流れを直感的に表現）
- 10.協業支援と技術サポート（異業種企業の引合わせで業務補完）

※詳細は、弊社ホームページからご相談下さい

標準価格（税抜き価格） ＊無料相談（30分オンライン）

- ・スポットコンサル 1案件 3万円/h （1セッション：1～2時間） ＊時間割引適用
- ・短期コンサル 1～2か月間目安 10万円/2回 （1回標準：1～2時間） ＊回数調整
- ・顧問契約 長期3か月以上 20万円/月 週1（1回時間：1～2時間）×4回標準

作業（範囲・期間・価格） ： 調整のうえ決定

田口恵一（たぐち けいいち） 無線通信技術コンサルティングエンジニア

無線技術で未来創造ナビゲータ / ICT最適化プロデューサ

- ・無線機メーカーの電気技術部門に約30年所属し無線通信機器開発を多数経験。
- ・無線通信を軸に通信技術コンサルティング、電気製品の有用性・価値を展開。
- ・通信関連で20数件の特許を出願し、様々な無線通信装置に適用。
- ・無線・有線装置のシステム、情報通信技術、回路設計、EMI、顧客への技術・製品提案。
- ・部下指導、技術教育、労務管理、原価管理、業務改善、利益率改善等にも知見あり。



会社員時に多くの事業・プロジェクトに「とりまとめ」および「メンバー」として関わってきた。特に「ものづくりプロジェクト」に関して、メンバーに「事業イメージと実感がない」と、プロジェクトは「崩壊」する。「とりまとめ」は、メンバーに対して「事業イメージをつかみ、実感を持つ」ようにコミュニケーションが重要。その結果プロジェクトの生産性、成功確率は上がる。この経験から経営者視点で「イメージ、実感、コミュニケーション」を重視した活動を推進中。