エンジニアリング観点による事業改革　！

デジタル技術を活用する コストダウンセミナー

メーカ・商社向け

～　プロジェクト運営のコツを儲かる経営に応用　～

経営者・事業責任者のための

利益を生む方法は？

売上を上げる？　／　コストダウン？

コストダウンであれば、自社努力　！

－　しかし、こんな問題・お悩みありませんか　－

【納期・スケジュール】業務繁忙、非効率で人件費がかかる

【コストアップ】材料品、経費が利益を圧迫

【品質・価値】製品品質が不安定、手戻り・補償費

そのお悩み解決します

☑このセミナーでは知識やノウハウをお伝えするだけでなく成果につながるコストダウンの気づきを手に入れていただきます。

☑またデジタル化(DX)推進のヒントとしていただきたいと思います。

Copyright　コスモICT　All rights reserved　rev004

セミナー受講での期待効果

・このセミナー受講を基に御社への適用いただくとプロジェクトメンバー同士の自立的な知恵の出しあいが活発になります。その結果、問題、課題解決策を検討できるようになります。

・これまで潜在化している問題が浮き彫りになり、何となく感じていた問題点を見える化し、解決策のヒントを得られます。

・コストダウン施策の方向性が定まって行き、コストダウン施策を推進するための切っ掛けとしてください。

セミナー開催概要

【日程１】　日程は以下のホームページを参照願います
【日程２】
【会　場】オンライン会議室　ZOOM
【参加費】~~3000円~~（右のQRコードから申し込みで特別無料ご招待）

申込URL　https://cosmo-ict.com/cd-seminerlink/

【定　員】5社まで（先着順）（最低催行人数2社）

【お問い合わせ】info@cosmo-ict.com

メーカで製品開発プロジェクトのとりまとめを多数経験したベテラン技術者が講師

田口恵一（たぐち　けいいち）　無線通信技術コンサルティングエンジニア
無線技術で未来創造ナビゲータ　/　ICT最適化プロデューサ

・無線装置メーカの電気技術部門に約30年所属し無線通信機器開発を多数経験。
・部下指導、技術教育、労務管理、原価管理、業務改善、利益率改善等にも知見あり
・現在、無線通信を軸に通信技術コンサルティング、電気製品の有用性・価値を展開。

メーカの会社員時代、主に官公庁向けの無線装置の開発に従事。官公庁向けは、基本的に競争入札なので、できる限り価格を抑えなければならない。機能性能、品質要求は非常に高く、それでいて価格を抑えるのは困難を極めた。その中で、製品価値とコストのバランスを考慮した顧客提案で受注、開発を経験している。
技術偏重でなく、価値とコスト、コミュニケーションなど様々なバランスを取りながら事業を進めることが大切である。
これらの経験から、「自分は人や社会を動かすエンジンの潤滑油」の信念で邁進中。

コスモICT
東京都三鷹市上連雀　　mail：info@cosmo-ict.com　URL：https://cosmo-ict.com